

Date	1 August 2014
Publication	China Press
Headline	George Kent Targeting To Increase Contracts To RM5bil In Three Years



■陈溪福

喬治肯特放眼3年内 訂單激增至少50億

(蒲种31日讯)
乔治肯特(GKENT, 3204, 主要板贸易)放眼订单能在未来3年激增达至少50亿令吉,目前在招标价值100亿至150亿令吉的合约。

乔治肯特主席丹斯里陈溪福指出,截至目前总订单值是10亿令吉,随著国内外水表与工业用品需求不断走高,加上政府积

极开发铁路基础设施,有信心总订单值能在3年内涨至50亿令吉。

他说,目前在招标价值20亿至30亿令吉水务与建筑工程,剩余都是基础设施工程,包括捷运工程第2路线。

“我们将继续投资营业额2%至5%在研究与发展,以进一步提振核心业务,即基础设施投资、水务与建筑,以及供应水表与

工业用品,满足不断增长的需求,持续让股东从中获益。”

擬進軍油氣業

他今日出席乔治肯特常年和特别股东大会后表示,有信心水表与建筑业务营业额能在未来2至3年暴涨5倍。目前的营业额超过1亿令吉。他看好供应智能水表(Smart Meter)及聚合物水

表能助推动公司大致上述目标。

“除了专注于核心业务,我们也正探讨要进军油气领域,这领域涉及的范围很大,我们将选择较合适的部分营运,若有更进一步消息将会向媒体公布。”

他也指出,董事局之前提出的股东每3现有股获1红股建议,已在特别股东大会上通过。